



Cryo-Save: Snel en dynamisch consolideren met SAP BPC dankzij CPMview

Cryo-Save is gespecialiseerd in de opslag van stamcellen. Als transparant, beursgenoteerd bedrijf wil Cryo-Save de financiële cijfers zo snel mogelijk overzichtelijk presenteren aan interne en externe belanghebbenden. Dankzij een soepele en standaard implementatie van SAP BPC door CPMview kan de financiële afdeling 2x zo snel standaard rapportages maken.

Partner



Managementsamenvatting

Bedrijf of organisatie

Cryo-Save Group N.V.

Hoofdkantoor of locatie

Zutphen (Nederland)

Branche

Healthcare

Producten en diensten

Verwerking, opslag en onderzoek stamcellen

Medewerkers

250 FTE (2011)

Omzet of begroting

€ 42 miljoen (2011)

Website

www.cryo-save.com

Implementatiepartner

CPMview

BUSINESS TRANSFORMATION

Belangrijkste doelstellingen:

- Transparante en begrijpelijke financiële rapportages
- Automatische checks & balances inbouwen in financiële processen, zodat deze controleerbaar blijven voor alle verantwoordelijken en betrokkenen binnen en buiten de organisatie

Oplossing:

- SAP Business Planning & Consolidation
- Standaard consolidatie implementatiemethode van CPMview

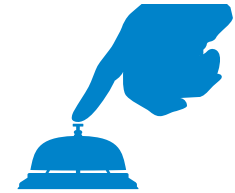
Grootste voordelen:

- Meer, snellere en betere rapportages
- Iedere medewerker op de financiële afdeling kan rapportages op maat maken
- Ondersteuning voor toekomstige uitbreidingen
- Eenvoudige administratieve integratie van overgenomen bedrijven

“Na grondig vergelijken met 3 concurrenten bleek SAP Planning & Consolidation als enige te voldoen aan onze business requirements. Het is een dynamische oplossing, die met ons meegroeit. CPMview kon het probleemloos implementeren binnen planning - 3 maanden - en budget.”

Tom van Gessel, Group Controller, Cryo-Save Group

BEREIKTE VOORDELEN



Gebruiksvriendelijk



Schaalbaar en dynamisch systeem



Meer rapportage- en uitbreidingsopties

Managementsamenvatting

De bedrijfsdoelstellingen

Oplossing

Transformatie

Voordelen

Toekomstplannen

Transparant, snel en geïntegreerd financieel rapporteren

Cryo-Save heeft de technologie ontwikkeld om navelstrengbloed en navelstrengweefsel te bewaren met als doel deze rijke bron van stamcellen te gebruiken bij medische behandelingen. Op dit moment kunnen er al meer dan 70 ziekten behandeld worden, waaronder leukemie. Het bedrijf heeft meer dan 225.000 stalen opgeslagen, afkomstig uit navelstrengen van pasgeboren kinderen, en is wereldwijd een toonaangevende stamcelbank.

Cryo-Save heeft vestigingen met geavanceerde faciliteiten op 3 continenten (Europa, Azië en Afrika) en in 40 landen. Met dubbele opslag op 2 locaties en eigen onderzoekslabs biedt het gezinnen kans om (toekomstige) ziekten te behandelen met materiaal uit de zorgvuldig ingevroren stamcellen van hun eigen kinderen.

Om directie, aandeelhouders en toezichthouders te voorzien van transparante, begrijpelijke en geïntegreerde (financiële) rapportages heeft het bedrijf met SAP Planning and Consolidation (SAP BPC) een consolidatieoplossing opgezet die flexibel, schaalbaar en dynamisch is. Gecertificeerd SAP partner CPMview hielp CryoSave met de standaard implementatie van SAP BPC. Alle doelen zijn bereikt binnen tijd (3 maanden) en budget.

“CPMview voldeed volledig aan onze implementatie-eisen met best practices en standaardmethoden om snel een consolidatie en planningsoplossing te implementeren die exact doet wat wij verwachten.”

Tom van Gessel, Group Controller, Cryo-Save Group

Managementsamenvatting

De bedrijfsdoelstellingen

Oplossing

Transformatie

Voordelen

Toekomstplannen

Dynamisch uitbreiden, meer en snellere consolidatieopties

Met vestigingen in 40 landen moet de financiële afdeling van Cryo-Save in Nederland iedere maand een grote hoeveelheid en diversiteit aan financiële gegevens consolideren. Voorheen gebruikte het hiervoor Microsoft Excel, maar deze oplossing bleek hoe langer hoe minder te voldoen. Tom van Gessel, Group Controller bij Cryo-Save: “We wilden ons consolidatieproces vereenvoudigen, versnellen en meer mogelijkheden voor checks & balances inbouwen.”

Cryo-Save heeft tussen 2008 en 2010 een groot aantal overgenomen bedrijven geïntegreerd. De financiële afdeling wilde daarom het administratieve systeem ook snel en controleerbaar uitrollen, bijvoorbeeld naar nieuwe vestigingen in Afrika. Onder meer om omrekenkoersen, journaalposten en intercompany transacties op een gestructureerde manier in de overkoepelende administratie te consolideren. Van Gessel: “Met Excel was dit complex en moeilijk controleerbaar. Er was maar één medewerker die vanuit Excel rapportages maakte en als die persoon afwezig was, leverde dit vertraging op.”



Turnkey opgeleverd binnen strakke planning (3 maanden) en budget

“Na een grondige selectie kozen we voor SAP BPC en CPMview als gecertificeerde implementatiepartner. We vergeleken het aanbod van CPMview met alternatieve consolidatieoplossingen van een groot accountants/advieskantoor en een IT-gerichte leverancier. CPMview was de enige die voldeed aan onze 7 eisen en bood een snelle, gestructureerde implementatiemethode voor transparante consolidatie.”

Managementsamenvatting

De bedrijfsdoelstellingen

Oplossing

Transformatie

Voordelen

Toekomstplannen

Succesvol consolideren met bewezen aanpak

Van Gessel: “Bij een referentie van CPMview hebben we vooraf gezien hoe SAP BPC in de praktijk werkt en wat de voordelen zijn. CPMview heeft bovendien een relatie gelegd met onze business, legt keuzes en consequenties daarvan duidelijk uit tijdens de implementatie. Het gebruikt vervolgens best practices en standaardmethoden om snel SAP BPC te implementeren zodat een organisatie meteen na oplevering met consolidatie en planning kan starten.”

Hij vervolgt: “De business consultants van CPMview hebben veel ervaring met zakelijke processen opgedaan bij grote én kleine bedrijven en begrijpen onze businesswensen. De bewezen aanpak van CPMview levert synergie op en begrijpelijke, betrouwbare financiële output. Het resultaat is dat we nu een oplossing hebben die precies doet wat wij verwachten.”

GROOTSTE VOORDELEN

40

Snel consolideren
40 vestigingen

2x

Standaardrapportages
2x zo snel

++

Controleerbaarheid
gestegen

Managementsamenvatting

De bedrijfsdoelstellingen

Oplossing

Transformatie

Voordelen

Toekomstplannen

SAP BPC snel implementeren, vaste kosten en minimaal risico

Van Gessel concludeert dat Cryo-Save inmiddels profiteert van een groot aantal kwalitatieve en kwantitatieve voordelen: “Testen van de oplossing en migratie van oude Excel-cijfers verliep probleemloos, zodat we ruim voor de jaarwisseling met actuele cijfers aan de slag konden om budgetten voor het volgende jaar samen te stellen. CPMview gaf onze medewerkers heldere klassikale trainingen, maakte een blueprint voor de implementatie, zodat we allemaal wisten waar we aan toe waren. Omdat CPMview 2 van onze medewerkers zo’n 2 à 3 dagen per week bij het project betrok, konden we bovendien flink besparen op externe projectkosten en hielden we het project zelf goed onder controle, zodat we minimale risico’s liepen.”

“Bij standaardrapportages boeken we een forse tijdwinst van 1 tot 2 dagen. We kunnen financiële data sneller analyseren en beschikken over een transparante audit trail.”

“Binnen vijf dagen na de maandafsluiting beschikken we over betrouwbare cijfers, die we in iedere gewenste rapportagevorm en in overzichtelijke PDF’s kunnen presenteren aan de directie. Compact en voorzien van duidelijke grafieken en tabellen, zodat beslissers niet langer grote lappen tekst hoeven te lezen. In een oogopslag zien ze de belangrijkste KPI’s, de key performance indicators die voor hen van belang zijn.”

“SAP BPC genereert de gewenste output en KPI’s automatisch in een overzichtelijk dashboard. De rapportages zijn bovendien zeer flexibel. We merken nu al dat we daarmee voldoen aan de steeds grotere informatiebehoefte die ontstaat bij het management. Met SAP BPC kunnen ze onze bedrijfsprocessen beter aansturen, wat het verkrijgen van medewerking en budgetten voor toekomstige uitbreiding uiteraard vergemakkelijkt.”

Managementsamenvatting

De bedrijfsdoelstellingen

Oplossing

Transformatie

Voordelen

Toekomstplannen

Pers meer uit SAP met CPMview

De tevreden controller: “Dankzij SAP en CPMview kunnen we snelle analyses uitvoeren, koersen automatisch omrekenen en een gestructureerde, controleerbare financiële administratie voeren, alles conform wet- en regelgeving. Dat bespaart ons veel tijd en ondersteunt ons beleid om zo transparant mogelijk om te gaan met opdrachtgevers, toezicht- en aandeelhouders.”

SAP BPC en de samenwerking met CPMview zijn zo goed bevallen, dat Cryo-Save naar het volgende project toewerkt: “CPMview heeft een kostenallocatiemodel in BPC ingericht. We gaan ons nu richten op forecasting met kwartaalprognoses. SAP BPC heeft daarvoor vele opties en CPMview kent best practices. CPMview koppelt snel en stipt terug, besteedt tijd aan de goede dingen, maakt een duidelijk plan en gaat gewoon aan de slag. Als tevreden opdrachtgever kan ik eigenlijk nauwelijks verbeterpunten noemen. Met SAP BPC en CPMview kunnen we jaren vooruit.”





www.sap.com/contactsap

4291308 (13/04) ©2013 SAP AG. All rights reserved.
 SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, SAP BusinessObjects Explorer, StreamWork, SAP HANA en andere producten en diensten van SAP die in dit document worden genoemd, alsook de respectieve logo's, zijn handelsmerken of gedeponeerde handelsmerken van SAP AG in Duitsland en andere landen. Business Objects en het logo van Business Objects, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, Xcelsius en andere producten en diensten van Business Objects die in dit document worden genoemd, alsook de respectieve logo's, zijn handelsmerken of gedeponeerde handelsmerken van Business Objects Software Ltd. Business Objects is een onderneming van SAP. Sybase en Adaptive Server, iAnywhere, Sybase 365, SQL Anywhere en andere producten en diensten van Sybase die in dit document worden genoemd, alsook de respectieve logo's, zijn handelsmerken of gedeponeerde handelsmerken van Sybase, Inc. Sybase is een onderneming van SAP.
 Alle andere genoemde namen van producten en diensten zijn handelsmerken van de desbetreffende ondernemingen. De informatie in dit document is uitsluitend bedoeld ter informatie. Productspecificaties kunnen per land verschillen. Dit materiaal kan zonder kennisgeving worden gewijzigd. Het wordt uitsluitend ter informatie geleverd door SAP AG en de aan haar gelieerde ondernemingen ("SAP Group"), zonder dat hier enige rechten aan kunnen worden ontleend en zonder garantie van enige aard, en SAP Group is niet aansprakelijk voor fouten of omissies met betrekking tot het materiaal. De enige garanties voor producten en diensten van SAP Group zijn de garanties in de uitdrukkelijke garantieverklaringen die bij dergelijke producten en diensten worden geleverd, indien van toepassing. Niets in deze publicatie mag worden opgevat als een aanvullende garantie.